



ใบสมัครเข้าร่วม FA STANDARD PROGRAM

บริษัทฯ ขอรับรองว่าจะเก็บข้อมูลและเอกสารที่แนบมาพร้อมกับใบสมัครนี้เป็นความลับ

PHOTO
1 นิ้ว

คุณสมบัติของผู้สมัคร

1. อายุไม่เกิน 40 ปี
 2. การศึกษาระดับปริญญาตรี*
 3. มีทักษะด้านการสื่อสาร และบุคลิกภาพที่ดี
 4. ไม่เคยออกรหัสตัวแทนกับบริษัท AIA มาก่อน หรือ ออกรหัสตัวแทนมาแล้วไม่เกิน 12 เดือน
- ** กรณีการศึกษาระดับมัธยมปลาย/เทียบเท่าหรืออนุปริญญา จะต้องมีการประกอบการทำงานไม่น้อยกว่า 2 ปี และมีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนไม่น้อยกว่า 15,000 บาท (กรุงเทพฯ) หรือ 10,000 บาท (ต่างจังหวัด)

เอกสารประกอบการสมัคร (พร้อมรับรองสำเนาถูกต้อง)

- รูปถ่ายหน้าตรง 1 นิ้ว
- สำเนาบัตรประชาชน
- สำเนาวุฒิการศึกษา
- หลักฐานการทำงาน (กรณี ม.ปลายขึ้นไป)
- แบบสอบถาม PAQ (Premier Agent Questionnaire)

Division รหัสหน่วย ชื่อหน่วย รหัสตัวแทน(ผู้สมัคร) วันที่ออกรหัสตัวแทน

BKK แผนรายได้ที่เลือก ☐ แผน B : 15,000 บาท ☐ แผน C : 20,000 บาท ☐ แผน D : 25,000 บาท

UPC แผนรายได้ที่เลือก ☐ แผน A : 10,000 บาท ☐ แผน B : 15,000 บาท ☐ แผน C : 20,000 บาท ☐ แผน D : 25,000 บาท

ผู้สมัครเคยเข้าฟัง COP FA Standard กับบริษัท AIA หรือไม่ ☐ ไม่เคย ☐ เคย เมื่อเดือน

1. ข้อมูลเบื้องต้น (Basic Information)

ชื่อ - นามสกุล (อังกฤษ) ☐ MR. ☐ MRS. ☐ MISS

ชื่อ - นามสกุล (ไทย) ☐ นาย ☐ นาง ☐ นางสาว ชื่อเล่น

เกิดวันที่ ☐☐ เดือน ☐☐ พ.ศ. ☐☐☐☐ อายุ ☐☐ ปี เพศ ☐ ชาย ☐ หญิง

เกิดที่จังหวัด เลขที่บัตรประชาชน ☐ - ☐☐☐☐ - ☐☐☐☐☐ - ☐☐ - ☐

2. ข้อมูลการติดต่อ (Contact Information)

2.1 ที่อยู่ตามทะเบียนบ้าน เลขที่ หมู่ ตรอก/ซอย ถนน
แขวง/ตำบล เขต/อำเภอ จังหวัด รหัสไปรษณีย์

2.2 ที่อยู่ปัจจุบัน (ที่ติดต่อได้) ☐ บ้านตนเอง ☐ บ้านของบิดามารดา ☐ อาศัยญาติ ☐ บ้านพักสวัสดิการ
ที่อยู่ ☐ ตรงกับทะเบียนบ้าน ☐ อื่นๆ เลขที่ หมู่ ตรอก/ซอย ถนน
แขวง/ตำบล เขต/อำเภอ จังหวัด รหัสไปรษณีย์

2.3 โทรศัพท์ที่บ้าน โทรศัพท์มือถือ Email

2.4 บุคคลที่สามารถติดต่อได้ในกรณีจำเป็น

ชื่อ - นามสกุล ความสัมพันธ์ เลขที่ ถนน
แขวง/ตำบล เขต/อำเภอ จังหวัด รหัสไปรษณีย์
โทรศัพท์ที่บ้าน/ที่ทำงาน โทรศัพท์มือถือ

3. ข้อมูลส่วนตัว (Personal Information)

- 3.1 สัญชาติ 3.2 เชื้อชาติ
3.3 ความสูง (ซม.) 3.4 น้ำหนัก (กก.)
3.5 สถานภาพ ☐ โสด ☐ สมรส ☐ หม้าย ☐ หย่า จำนวนบุตร คน

โปรดพลิก



4. ข้อมูลครอบครัว (Family Information)

ความสัมพันธ์	ชื่อ - นามสกุล	อายุ	อาชีพ	ตำแหน่ง
บิดา				
มารดา				
พี่น้อง 1				
พี่น้อง 2				
คู่สมรส				

5. ผู้ที่อยู่ในอุปการะ (Dependent) เช่น บุพการี บุตร หรืออื่นๆ

ชื่อ - นามสกุล	ความสัมพันธ์	อายุ	อาชีพ

6. การศึกษา (Education)

สำเร็จการศึกษาจากสถาบัน	จากปี (พ.ศ.)	ถึงปี (พ.ศ.)	วุฒิการศึกษา	สาขา

7. ประสบการณ์ทำงาน (Working Experience) ปัจจุบัน - อดีต

ชื่อบริษัท/ชื่อนายจ้าง	เริ่มทำงาน วัน/เดือน/ปี	สิ้นสุด วัน/เดือน/ปี	รายได้ ต่อเดือน	ตำแหน่งหน้าที่ ความรับผิดชอบ	เหตุผลที่ออก

8. เป้าหมายและความคาดหวังในอนาคต (Life Goals)

- 8.1 ท่านมองเห็นศักยภาพในตัวเองด้านใดบ้าง
- 8.2 ทักษะที่มีต่อตัวเอง
- 8.3 ทักษะที่ต้องงานประกันชีวิตและที่ปรึกษาการเงิน
- 8.4 เป้าหมายใน 3 ปี ข้างหน้าของท่าน คืออะไร
- 8.5 ท่านคาดหวังว่าจะประสบความสำเร็จเมื่ออายุเท่าไร/อย่างไร

ข้าพเจ้าขอรับรองว่าข้อมูลที่ข้าพเจ้ากรอกในใบสมัครนี้เป็นความจริงและถูกต้องสมบูรณ์ทุกประการ หากบริษัทฯ ตรวจสอบข้อมูลที่แจ้งและพบว่าไม่เป็นความจริง ข้าพเจ้ายอมรับว่าทางโปรแกรมมีสิทธิ์ปฏิเสธการเข้าร่วมโปรแกรมของข้าพเจ้าย้อนหลังได้ รวมทั้งข้าพเจ้าจะปฏิบัติตามกฎระเบียบและข้อบังคับของโปรแกรมอย่างเคร่งครัด

ลายมือชื่อผู้สมัคร วันที่/...../.....
(.....)

สำหรับผู้บริหารหน่วย

ขั้นตอนการสมัคร (Register Process)

1. ผู้สมัครขอรับใบสมัครได้ที่ ฝ่ายที่ปรึกษาการเงิน บริษัท เอไอเอ จำกัด (สำนักงานใหญ่) อาคาร AIA Tower 1 ชั้น 10 หรือ FA Coach หรือผู้ประสานงานประจำทัพของท่าน
2. กรอกใบสมัคร ติดรูปถ่ายหน้าตรง 1 นิ้ว พร้อมแนบเอกสารประกอบการสมัคร
3. ส่งใบสมัครได้ที่ ฝ่ายที่ปรึกษาการเงิน บริษัท เอไอเอ จำกัด (สำนักงานใหญ่) อาคาร AIA Tower 1 ชั้น 10 หรือ FA Coach หรือผู้ประสานงานประจำทัพของท่านเพื่อขอนัดสัมภาษณ์ตาม วัน-เวลา ที่บริษัทกำหนด โดยต้องสัมภาษณ์ให้เสร็จก่อนการเปิดอบรมอย่างน้อย 5 วันทำการ
4. เมื่อผ่านการสัมภาษณ์ บริษัทฯ โดยฝ่ายที่ปรึกษาการเงินจะแจ้งยืนยันการเข้าอบรมโปรแกรม FA Standard ให้ผู้บริหารหน่วยทราบ โดยผู้เข้าอบรมต้องปฏิบัติตามกฎเกณฑ์ของโปรแกรมอย่างเคร่งครัด

การประเมินผู้สมัครเบื้องต้นโดยผู้บริหารหน่วย (Candidate's Pre-screening Check List by Agency Leader) * กรุณาใส่เครื่องหมาย ✓

เอกสารประกอบการสัมภาษณ์	มี	ไม่มี	หมายเหตุ
1. ใบสมัคร / รูปถ่าย 1 นิ้ว			
2. สำเนาบัตรประชาชน			
3. สำเนาวุฒิการศึกษา			
4. หลักฐานการทำงาน (กรณี ม.ปลายขึ้นไป)			
5. แบบสอบถาม PAQ (Premier Agent Questionnaire)			

ข้อตกลงและหนังสือแสดงความยินยอมให้หักบัญชี
(สำหรับผู้บริหารที่ส่งผู้สมัครเข้าโปรแกรม FA Standard เท่านั้น)

ในการที่ท่านยินยอมให้ตัวแทนผู้สมัครนี้ เข้าร่วมโปรแกรม FA Standard

ข้าพเจ้าตกลงว่า ข้อกำหนดและเงื่อนไขของสัญญาผู้บริหารหน่วย จะนำมาใช้บังคับต่อหนังสือแนบมานี้โดยอนุโลม ร่วมกับว่า ผู้สมัครนี้ได้รับการคัดเลือกโดยข้าพเจ้าหรือโอนมายังข้าพเจ้าเพื่อและในนามบริษัท และข้าพเจ้าตระหนักดีว่า ผู้สมัครนี้จะต้องปฏิบัติตามข้อกำหนดและเงื่อนไขตามที่ระบุไว้ในโปรแกรม โดยข้าพเจ้าจะสนับสนุนตัวแทนของข้าพเจ้าให้ประสบความสำเร็จในอาชีพตามข้อกำหนดของโปรแกรม อาทิ

- การเข้าร่วมประชุมนิเทศและประชุมในวันเปิดการอบรมกับตัวแทน
- การเข้าร่วมวิเคราะห์กิจกรรมการขายรายบุคคล เดือนละ 1 ครั้ง (GAP Analysis)
- การออกภาคสนามกับตัวแทนอย่างน้อย 1 ครั้งต่อเดือน

ในกรณี ที่ผู้สมัครนี้ไม่สามารถปฏิบัติตามข้อกำหนดและ/หรือเงื่อนไข ข้าพเจ้ายินยอมที่จะชดเชยคืนกับบริษัทเป็นจำนวนร้อยละ 50 ของค่าใช้จ่ายต่าง ๆ เฉพาะ 3 เดือนแรกที่บริษัทต้องจ่ายในโปรแกรมสำหรับผู้สมัครรายนี้ โดยจะไม่มีข้อยกเว้นหรือข้อโต้แย้งแต่ประการใด รับทราบและยินยอมให้หักบัญชี

ชื่อ - นามสกุล (ผู้บริหารหน่วย) รหัสตัวแทน

Division รหัสหน่วย ชื่อหน่วย.....

เบอร์โทรศัพท์ที่ทำงาน โทรศัพท์มือถือ Email:

ลงชื่อ (ผู้บริหารหน่วย)
(.....)
วันที่/...../.....

Future Agency เอไอเอมีความมุ่งมั่นในการคัดเลือกและสรรหากลุ่มคนรุ่นใหม่ สายเลือดใหม่ ที่มีศักยภาพ มีความมุ่งมั่น ใฝ่หาความสำเร็จ ไขว่คว้าโอกาสความก้าวหน้าในสายงานและต้องการรายได้อย่างไว้ใจจำกัด เพื่อเข้าเสริมทัพกับทีมงานของเอไอเอเพื่อพัฒนาไปสู่การเป็นที่ปรึกษาการเงินโดยเฉพาะด้านการประกันชีวิต ผ่านโครงการ **FA**

FA Future Agency คือโครงการคัดเลือกสรรหาบุคคลที่มีศักยภาพมาเข้าร่วมเป็น FA-Financial advisor ซึ่ง FA จะได้รับการฝึกอบรมการให้คำปรึกษาด้านการวางแผนการเงินโดยเฉพาะด้านการประกันชีวิต เน้นการฝึกปฏิบัติการทำงานจริงที่เป็นระบบทั้งในห้องฝึกอบรมและภาคสนาม พร้อมผลักดันให้ FA มีใบอนุญาตผู้แนะนำการลงทุน IC license โดย ก.ล.ต. และใบอนุญาตผู้มีสิทธิขาย UnitLinked โดย คปภ. และส่งเสริมการทำงานอย่างต่อเนื่องเพื่อพัฒนาด้วยระบบสนับสนุนการทำงานด้วยเทคโนโลยีที่ล้ำสมัย ไปสู่การรับคุณวุฒิระดับสากล MDRT และที่สำคัญระหว่างเข้าร่วมอบรมผู้อบรมจะได้รับแผนรับรองรายมั่นคงและน่าสนใจ ที่นอกเหนือจากรายได้ของตัวแทนประกันชีวิตปกติ

FA Future Agency จะเป็นจุดเปลี่ยนอนาคตที่สำคัญในการเป็นที่ปรึกษาการเงินของการประกันชีวิต ด้วยความเป็นผู้นำตลาดวงการประกันชีวิตของเอไอเอมากกว่า 78 ปี จึงมั่นใจได้ว่าที่ปรึกษาการเงิน FA ทุกคนจะได้มุ่งสู่ความสำเร็จไปกับบริษัทที่มั่นคง พร้อมเติบโตอย่างก้าวกระโดดไปกับบุคลากรมืออาชีพของบริษัท ที่พร้อมจะถ่ายทอดความรู้และประสบการณ์ที่ดีที่สุดในให้กับเหล่าที่ปรึกษาการเงิน FA สายเลือดใหม่อย่างแท้จริง



หลักสูตรFA standard

สำหรับคนรุ่นใหม่ ไฟแรง รักความก้าวหน้า มีความต้องการเป็นที่ปรึกษาการเงินมืออาชีพอย่างแท้จริง และมีเป้าหมายที่จะประสบความสำเร็จในอนาคตอย่างไร้ขีดจำกัด โดยระยะเวลา 12 เดือน

- แผนรับรองรายได้ที่มั่นคง
- โปรแกรมมาตรฐานฝึกอบรมที่ได้มาตรฐานและเข้มข้น
- สนับสนุนการทำงานด้วยเทคโนโลยีที่ล้ำสมัย

การฝึกอบรม



ผลตอบแทน เมื่อเข้าร่วมหลักสูตรFA Standard

ผลตอบแทนจากบริษัทฯ	ผลตอบแทนจาก Future Agency (FA Standard)
1. เบี้ยขยัน	1. แผนรับรองรายได้ (ขึ้นอยู่กับฐานเงินเดือนเดิม) เป็นเวลา 12 เดือนของการฝึกอบรม โดยเริ่มต้นที่ 10,000 – 25,000บาท
2. โบนัส รายไตรมาส รายปี	2. โบนัส ผลประโยชน์ รับปกติ หากสามารถทำผลงานได้ตามเป้าหมาย
3. เงิน เดือน	3. โบนัสผลงานความสำเร็จ จะได้รับในเดือนที่ 12 หากสามารถทำผลงานได้เกินเป้าหมายที่กำหนด
4. ค่าตอบแทนสมทบ	
5. การแข่งขันท่องเที่ยวต่างประเทศ สัมมนา วิชาการต่างๆ	
6.สวัสดิการทางด้านสุขภาพ	

คุณสมบัติของผู้เข้าร่วม FA Standard Program

1. มีใบอนุญาตตัวแทนประกันชีวิต และมีรหัสตัวแทนกับเอไอเอ (ออกรหัสตัวแทน ไม่เกิน 12 เดือน) หรือ ยังไม่มีก็สามารถสมัครได้
2. เพศ ชาย – หญิง อายุไม่เกิน 40 ปี
3. วุฒิการศึกษา
 - ระดับปริญญาตรีขึ้นไป (ไม่จำกัดสาขา)
 - ระดับมัธยมศึกษาตอนปลายและมีประสบการณ์ทำงาน 2 ปีขึ้นไป รายได้ประจำมาแล้ว 15,000 บาทขึ้นไป สำหรับกรุงเทพฯ และ 10,000 บาทสำหรับต่างจังหวัด

ขั้นตอนการสมัครเข้าร่วม FA Standard

1. กรอกใบสมัคร ทาง เมลล์
2. ทำแบบทดสอบทัศนคติ
3. รอการแจ้งวันนัดสัมภาษณ์
4. แจ้งผลผู้ผ่านการสัมภาษณ์
5. เข้าร่วมการอบรม

รายได้และโบนัสผลงานความสำเร็จ (Income & Performance Bonus)



(1) แผนรับรองรายได้ (Monthly Financing)

ขั้นตอนการคัดเลือก
ตัวแทน FA Standard
และพิจารณา
แผนรับรองรายได้

ผู้สมัครผ่านเกณฑ์คุณสมบัติเบื้องต้น กรอกใบสมัครและเตรียมเอกสารแนบให้ครบถ้วนเพื่อ
นัดวันสัมภาษณ์ โดยจะต้องสัมภาษณ์ให้เสร็จก่อนการอบรมอย่างน้อย 5 วันทำการ

แผนรับรองรายได้ จะถูกพิจารณาจากรายได้เฉลี่ย (Average Income) โดยมีแผนรับรอง
รายได้ 10,000 15,000 20,000 และ 25,000 บาท และบริษัทยังคงไว้ซึ่งสิทธิ์ในการอนุมัติ
แผนรับรองรายได้ เฉพาะแผนรับรองรายได้ในกรุงเทพฯและปริมณฑล เริ่มที่ 15,000 บาท

ระยะเวลาการจ่าย
แผนรับรองรายได้

ระยะเวลาการจ่ายสูงสุด 12 เดือน

แผนรับรองรายได้
ในแต่ละเดือน

1. ได้รับแผนรับรองรายได้ในแต่ละเดือน เมื่อมีผลงานค่าคอมมิชชั่นสะสม (Accumulated Actual FYC) ไม่น้อยกว่าเป้าหมายผลงานเพื่อรักษาสัญญาสะสม (Accumulated Maintenance of Contract/MOC)
2. ได้รับผลงานค่าคอมมิชชั่นปีแรก (First Year Commission : FYC) ในอัตราร้อยละ 20 ของผลงานที่ทำได้ในแต่ละเดือน โดยส่วนที่เหลือในอัตราร้อยละ 80 จะเก็บสำรองไว้ และจะได้รับผลงานค่าคอมมิชชั่นปีแรก ต่อเมื่อบริษัทได้สำรองส่วนที่เหลือนี้เท่ากับ 12 เท่าของแผนรับรองรายได้แล้ว ภายใต้เงื่อนไขของโปรแกรม

ตารางผลงานในแต่ละเดือนเพื่อรักษาสัญญา วิธีการคำนวณแผนรับรองรายได้ในแต่ละเดือน

ผลงาน ค่าคอมมิชชั่น (% ของแผนรับรองรายได้)	เดือนที่	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
	เป้าหมาย รายเดือน	25%	50%	75%	100%	100%	100%	125%	125%	125%	125%	125%	125%
	เป้าหมาย สะสม	25%	75%	150%	250%	350%	450%	575%	700%	825%	950%	1,075%	1,200%

แผนรับรองรายได้ในแต่ละเดือน เป็นไปตามเงื่อนไขดังนี้

1. ได้รับเต็มจำนวน ในกรณีที่มิมีผลงาน (Active) และมีค่าคอมมิชชั่นสะสม **มากกว่าหรือเท่ากับ** ของผลงานเพื่อรักษาสัญญาสะสม
2. ไม่ได้รับ ในกรณีที่ไม่มีผลงาน (Non-active) **หรือมีค่าคอมมิชชั่นสะสม น้อยกว่า** ของผลงานเพื่อรักษาสัญญาสะสม
สำหรับแผนรับรองรายได้ที่ยังไม่ได้รับตามข้อ 2 จะได้รับย้อนหลังในกรณีที่สามารถผลิตผลงาน (Active)
และมีค่าคอมมิชชั่นสะสมได้ตามผลงานเพื่อรักษาสัญญาสะสมในเดือนถัดไป **ใน 2 ครั้งแรกเท่านั้น**

รายได้และโบนัสผลงานความสำเร็จ (Income & Performance Bonus)



(2) การยกเลิกสัญญาก่อนระยะเวลา (Early Termination)

สัญญาจะถูกยกเลิก ในกรณีที่มิได้รับแผนรับรองรายได้ติดต่อกัน 2 เดือน หรือปฏิบัติไม่เป็นตามข้อกำหนดของโปรแกรม

(3) เงินคืนและโบนัสผลงานความสำเร็จ (Performance Bonus)

ในกรณีที่มิมีผลงานค่าคอมมิชชั่นสะสมตลอดทั้งโปรแกรม ไม่น้อยกว่า เป้าหมายผลงานเพื่อรักษาสัญญาสะสมตลอดทั้งโปรแกรม จะได้รับเงินคืนและโบนัสผลงานความสำเร็จ ตามเงื่อนไขดังนี้

เงินคืนและโบนัส
ผลงานความสำเร็จ⁽¹⁾

จำนวนเท่าของผลงานค่าคอมมิชชั่นสะสมที่เกินกว่าเป้าหมาย* x แผนรับรองรายได้

* ส่วนต่างของผลงานค่าคอมมิชชั่นสะสม กับ เป้าหมายผลงานเพื่อรักษาสัญญาสะสม ตลอดทั้งโปรแกรม หากด้วยแผนรับรองรายได้ (จำนวนเต็มตัดเศษทิ้งทั้งหมด)

(1) ในกรณีที่มิมีการจ่ายคืนค่าคอมมิชชั่นในอัตราร้อยละ 80 ของส่วนที่เกิน 12 เท่าของแผนรับรองรายได้แล้วให้นำมาหักออกจากเงินคืนและโบนัสผลงานความสำเร็จด้วย

(4) โบนัส MDRT (MDRT Air Ticket Bonus)⁽²⁾

ได้รับตั๋วเครื่องบิน ไป-กลับ เพื่อเข้าร่วมการประชุม MDRT เมื่อพิธีทศคุณวุฒิ MDRT ได้ภายใน 2 ปีบัญชี นับจากวันที่เข้าร่วมโปรแกรม

(5) โบนัสการเลื่อนตำแหน่ง (Promotion Bonus)⁽²⁾

Assistant Unit Manager: AUM และ Unit Manager: UM

การเลื่อนตำแหน่งภายใน 2 ปีบัญชี ตามเงื่อนไขดังนี้

ตำแหน่ง	โบนัสการเลื่อนตำแหน่ง
AUM นับจากวันที่จบโปรแกรม	2.5 เท่าของแผนรับรองรายได้
UM นับจากการเลื่อนตำแหน่งเป็น AUM	2.5 เท่าของแผนรับรองรายได้

(2) ต้องมีอัตราความยั่งยืน (LIMRA 19m AP) 85%

ติดต่อ ฝ่ายที่ปรึกษาการเงิน อาคาร AIA Tower 1 ชั้น 10 (สำนักงานใหญ่)
หรือ FA Center ประจำภูมิภาค
Email: TH.FA@aia.com

ตัวอย่างแผนรับรองรายได้ 10,000 10,000

ตัวอย่างที่ แผนรับรองรายได้ 10,000 บาท (บรรลุเป้าหมาย FYC)

เดือน	FYC สะสม (เป้าหมาย)	FYC ประจำเดือน (เป้าหมาย)	FYC สะสม (ที่ทำได้)	แผนรับรอง รายได้	20% FYC*	โบนัสผลงาน
1	2,500	2,500	2,500	10,000	500	
2	7,500	5,000	7,500	10,000	1,000	
3	15,000	10,000	17,500	10,000	2,000	
4	25,000	10,000	27,500	10,000	2,000	
5	35,000	10,000	37,500	10,000	2,000	
6	45,000	10,000	47,500	10,000	2,000	
7	57,500	10,000	57,500	10,000	2,000	
8	70,000	20,000	77,500	10,000	4,000	
9	82,500	20,000	97,500	10,000	4,000	
10	95,000	20,000	117,500	10,000	4,000	
11	107,500	5,000	122,500	10,000	1,000	
12	120,000	10,000	132,500	10,000	2,000	
รวม		132,500		120,000	26,500	10,000

*หัก 80% FYC สำหรับไว้เพื่อจ่ายเป็นโบนัสผลงาน (กรณีที่ได้รับ)

รายได้รวมทั้งหมด (120,000+26,500+10,000) 156,500

FYC สิ้นปี 12 เดือน
(132,500) ถึงเป้าหมาย
1 เท่า

ตัวอย่างที่ แผนรับรองรายได้ 10,000 บาท (ไม่ได้รับแผนรับรองรายได้ 2 เดือนติดต่อกันในเดือนที่ 4)

เดือน	FYC สะสม (เป้าหมาย)	FYC (ที่ทำได้)	FYC สะสม (ที่ทำได้)	แผนรับรอง รายได้	20% FYC*	โบนัสผลงาน
1	2,500	2,500	2,500	10,000	500	
2	7,500	5,000	7,500	10,000	1,000	
3	15,000	5,000	12,500	X	1,000	
4	25,000	5,000	17,500	X	1,000	
5	35,000	10,000				
6	45,000	20,000				
7	57,500	15,000				
8	70,000	20,000				
9	82,500	20,000				
10	95,000	30,000				
11	107,500	30,000				
12	120,000	10,000				
รวม		172,500		20,000	3,500	

*หัก 80% FYC สำหรับไว้เพื่อจ่ายเป็นโบนัสผลงาน (กรณีที่ได้รับ)

AL ขาดเขมดค่าใช้จ่าย = 50% * (20,000-10,000) 5,000

14000

ตัวอย่างที่ แผนรับรองรายได้ 10,000 บาท (ได้รับแผนรับรองรายได้ย้อนหลัง)

เดือน	FYC สะสม (เป้าหมาย)	FYC (ที่ทำได้)	FYC สะสม (ที่ทำได้)	แผนรับรอง รายได้	20% FYC*	โบนัสผลงาน
1	2,500	2,500	2,500	10,000	500	
2	7,500	3,000	5,500	X	600	
3	15,000	10,000	15,500	20,000	2,000	
4	25,000	0	15,500	X	0	
5	35,000	20,000	35,500	20,000	4,000	
6	45,000	10,000	45,500	10,000	2,000	
7	57,500	15,000	60,500	10,000	3,000	
8	70,000	10,000	70,500	10,000	2,000	
9	82,500	15,000	85,500	10,000	3,000	
10	95,000	10,000	95,500	10,000	2,000	
11	107,500	15,000	110,500	10,000	3,000	
12	120,000	10,000	120,500	10,000	2,000	
รวม		120,500		120,000	24,100	0

*หัก 80% FYC สำหรับไว้เพื่อจ่ายเป็นโบนัสผลงาน (กรณีที่ได้รับ)

รายได้รวมทั้งหมด (120,000+24,100) 144,100

ตัวอย่างที่ แผนรับรองรายได้ 10,000 บาท (ได้รับแผนรับรองรายได้เดือนเว้นเดือน)

เดือน	FYC สะสม (เป้าหมาย)	FYC (ที่ทำได้)	FYC สะสม (ที่ทำได้)	แผนรับรอง รายได้	20% FYC*	โบนัสผลงาน
1	2,500	2,500	2,500	10,000	500	
2	7,500	3,000	5,500	X	600	
3	15,000	10,000	15,500	20,000	2,000	
4	25,000	0	15,500	X	0	
5	35,000	20,000	35,500	20,000	4,000	
6	45,000	3,000	38,500	X	600	
7	57,500	20,000	58,500	10,000	4,000	
8	70,000	5,000	63,500	X	1,000	
9	82,500	20,000	83,500	10,000	4,000	
10	95,000	10,000	93,500	X	2,000	
11	107,500	20,000	113,500	10,000	4,000	
12	120,000	100,000	213,500	10,000	20,000	
รวม		213,500		90,000	42,700	90,000

*หัก 80% FYC สำหรับไว้เพื่อจ่ายเป็นโบนัสผลงาน (กรณีที่ได้รับ)

รายได้รวมทั้งหมด (90,000+42,700+90,000) 222,700

FYC สิ้นปี 12 เดือน
(213,500) ถึงเป้าหมาย
3 เท่า

ตัวอย่างที่ แผนรับรองรายได้ 10,000 บาท (ติดคูณวุฒิ MDRT)

เดือน	FYC สะสม (เป้าหมาย)	FYC ประจำเดือน (เป้าหมาย)	FYC สะสม (ที่ทำได้)	แผนรับรอง รายได้	20% FYC*	โบนัสผลงาน
1	2,500	120,000	120,000	10,000	24,000	
2	7,500	120,000	240,000	10,000	24,000	
3	15,000	120,000	360,000	10,000	24,000	
4	25,000	120,000	480,000	10,000	24,000	
5	35,000	120,000	600,000	10,000	24,000	
6	45,000	120,000	720,000	10,000	24,000	
7	57,500	120,000	840,000	10,000	24,000	
8	70,000	120,000	960,000	10,000	24,000	
9	82,500	120,000	1,080,000	10,000	24,000	
10	95,000	120,000	1,200,000	10,000	24,000	
11	107,500	120,000	1,320,000	10,000	24,000	
12	120,000	120,000	1,440,000	10,000	24,000	
รวม		1,440,000		120,000	288,000	1,320,000

*หัก 80% FYC สำหรับไว้เพื่อจ่ายเป็นโบนัสผลงาน (กรณีที่ได้รับ)

รายได้รวมทั้งหมด (120,000+288,000+1,320,000) 1,728,000

FYC สิ้นปี 12 เดือน
(1,440,000) ถึงเป้าหมาย
132 เท่า